

AKTUELLES PROGRAMM



PERSÖNLICHKEITS-ENTFESSLUNG mentale stärke

- ✓ **WIE ENTSTEHT AUTHENZITÄT DER MENSCHEN** vom neugeborenen zum erwachsenen
- ✓ **ALTE DENKMUSTER ERKENNEN/ÜBERDENKEN/OPTIMIEREN** glaubenssätze neu programmieren
- ✓ **SELBSTWIRKSAMKEIT VERBESSERN** selbst- bewusst/sicher zu mehr selbstvertrauen
- ✓ **DER WEG IST DAS ZIEL** die taten dorthin sollten motivieren
- ✓ **KLARE UND MESSBARE LEBENS-ZIELE** grosses wird nur dank kleinem erreicht
- ✓ **UNTERBEWUSSTSEIN POSITIV VERÄNDERN** durch angepasst bewusstes denken
- ✓ **NICHTS MEHR PERSÖNLICH NEHMEN** du musst nicht immer recht haben
- ✓ **DIE RICHTIGEN MENSCHEN SCHNELL ERKENNEN** die ersten zwei minuten könnten reichen
- ✓ **DER LEBENSZUG** vom passagier zum lok-führer

FACHKRÄFTE FINDEN UND HALTEN führungs-stärke

- ✓ **REKRUTINGPROZESS** der traditionelle weg reicht wohl nicht mehr aus
- ✓ **DIE 4 MENSCHNTYPEN ERKENNEN** welche passen wieso wo am besten
- ✓ **VORSTELLUNGSGESPRÄCHE** eine meinung könnte täuschen
- ✓ **PROBETAGE** in 2 tagen erfahren was sonst 2 monate dauert
- ✓ **EINSTELLUNGSPROZESSE** in 2 monaten erfahren was sonst 2-20 jahre dauert
- ✓ **STELLENBESCHRIEBE** nicht nur ein papier, sondern ein coachingmittel
- ✓ **MITARBEITER FÖRDERN/FORDERN** coaching ist chef-sache
- ✓ **AUSTRITTSGESPRÄCHE** der letzte eindruck

UMGANG MIT MENSCHEN sozialkompetenz

- ✓ **VORURTEILE MANAGEN** annahmen sind selten korrekt
- ✓ **SYMPATHIEBESCHLEUNIGER** es braucht gar nicht so viel wie viele denken
- ✓ **MENSCHENTYPEN MANAGEN** vom grossen unverständnis zum verständnis
- ✓ **KULTURELLE INTELLIGENZ** wertefrei kommunizieren
- ✓ **EMOTIONALE INTELLIGENZ** emotionen warnehmen verstehen und reagieren
- ✓ **AUTHENTISCH RÜBERKOMMEN** was ist überhaupt authentisch

GESPRÄCHSFÜHRUNG verkaufs-skills

- ✓ **GESPRÄCHSFÜHRUNG ALLGEMEIN** vom ersten bis zum letzten eindruck sympathisch
- ✓ **FRAGETECHNIKEN** fragen und nachfragen zeigen den wahren bedarf auf
- ✓ **EINWANDBEHANDLUNG** vorwände und zustände erkennen
- ✓ **ABSCHLUSSMETHODEN** zu früh abschliessen ist nicht so schlimm, zu spät ist zu spät
- ✓ **NACHFASSEN** die letzte chance
- ✓ **KALT- UND WARMAKQUISE** welche allen beteiligten freude macht

KONZEPT 2024



viele menschen denken, dass vorallem die **FACHKOMPETENZ** im job/leben das wichtigste ist, meiner meinung nach natürlich wichtig, jedoch das am wenigsten wichtige. alles entsteht bekanntlich in unserem kopf, somit ist **MENTALE STÄRKE** die basis für alles. ja, je mehr **SOZIALKOMPETENZ** wir menschen haben, desto besser können wir mit den verschiedensten persönlichkeitsstypen umgehen, und zwar so, dass beide seiten ein gutes gefühl dabei haben. jeder von uns ist verkäufer, vor allem dann, wenn wir uns mit unserer art und weise selbst verkaufen. dies ist logischerweise im privatleben wie auch im business so! somit ist das thema kommunikation, sprich die **VERKAUFS-SKILLS** sehr entscheidend über den generellen persönlichen erfolg im leben. mein konzept zielt auf die wichtigsten drei viertel, sprich mentale stärke, sozialkompetenz und verkaufsskills

EVENT VIERTEL-MENSCH

EXKLUSIV-EVENT FÜR FIRMEN/GRUPPEN 16 personen, andere anzahl nach absprache
findet in der eventhalle «schiek's» in 8834 schindellegi statt. dauer ca. 100 minuten
dieser event ist ein: **BLEIBENDES ERLEBNIS**

CHF 5998.-

KEYNOTE-SPEAKING

THEMEN AUS DEM AKTUELLEN PROGRAMM dauer ca. 45 minuten

mit ca. 15 teilnehmer

mit ca. 30 teilnehmer

mit ca. 60 teilnehmer

meine keynote-speaking sind: **INSPIRATION**

individueller speakingpart, anzahl teilnehmer, dauer und investitionsbetrag nach absprache
investitionsbeträge exkl. mwst.

CHF 3498.-

CHF 5498.-

CHF 9498.-

SEMINARE / MEETINGS / COACHINGS

SEMINAR MENTALE STÄRKE PERSÖNLICHKEITS-ENTFESSLUNG dauer 2 tage, pro person

CHF 2985.-

SEMINAR FÜHRUNGS-STÄRKE FACHKRÄFTE FINDEN UND HALTEN dauer 2 tage, pro person

CHF 2985.-

SEMINAR SOZIALKOMPETENZ UMGANG MIT MENSCHEN dauer 2 tage, pro person

CHF 2985.-

SEMINAR VERKAUFS-SKILLS GESPRÄCHSFÜHRUNG dauer 2 tage, pro person

CHF 2985.-

CRASH-KURS bei schiek solutions, dauer ca. 45 minuten

CHF 1.-

meine seminare sind: **ZIELFÜHRENDES LERNEN**

investitionsbeträge sind nicht mwst-pflichtig

TEAM-MEETING ganzer tag mit ca. 30 teilnehmer

pro tag

CHF 9998.-

EINZEL-COACHINGS pro weitere person je CHF 200.-

pro std.

CHF 498.-

WICHTIGE ENTSCHEIDUNGEN TREFFEN einzel-coaching von 4 std.

CHF 1992.-

meine meetings und coachings sind: **ARBEIT**

investitionsbeträge exkl. mwst.

generell: allfällige anfahrt, bis 30 min. 150.-/bis 60 min CHF 220.-/bis 90 min. CHF 290.-/ab 90 min. CHF 350.-

CV 2024



ALLEINSTELLUNGSMERKMAL

seit 15 jahren helfe ich menschen dabei, glücklich-er, happy-er und zufrieden-er zu werden, sprich so in ihrem alltag im business-wie im privatleben optimal zu «performen». da ich viele beispiele, sprich geschichten aus meinem leben dazu erzähle, kommt das ganze bei den menschen auch absolut realistisch und authentisch rüber. viele denken, «hey, wenn der das kann, kann ich das doch auch». neue prozesse brauchen immer neue denkweisen, und genau hier arbeite ich mit den menschen, an ihrer denkweise, sprich ihrer mentalität! denn dies ist die basis für jede veränderung oder optimierung, **MIND-MOVING**

PERSÖNLICHE ANGABEN

name schiesser
vorname schiek
wohnort 8854 siebnen
geburt sonntag 26. november 1967 um 23:35
nationalität erdbewohner
zivilstand verheiratet mit ramona schiesser seit 14.06.2014
hobbys e-bike/ski/wandern/autos/harley/vespa/natur/see/garten/wine and dine/leben geniessen
beruf mind mover

AUSBILDUNG

2009 - dato tägliche weiterbildung über mentale stärke/sozialkompetenz/verkaufsskills/keynote-speaking
2007 leasing certificate of advanced studies fachhochschule nordwestschweiz, brugg
2005 green belt six sigma projektmanagement/ge money bank
1983 - 1987 berufslehre als geomatiker/vermessungszeichner, fähigkeitszeugnis
1974 - 1983 primarschule und realschule in netstal und glarus
1967 - dato lebensschule

SPRACHEN

deutsch muttersprache (schweizerdeutsch)
englisch gute kenntnisse in wort und schrift
seminarsprachen deutsch und schweizerdeutsch

BERUFLICHE ERFAHRUNG

12.12 - dato **inhaber schiek** motors schiesser
10.09 - dato **inhaber schiek** solutions schiesser gmbh
02.03 - 12.09 **cembra money bank ag, zürich (vormals ge money bank)**
regional sales director 2006-2009
sales area manager 2003-2006
03.01 - 02.03 **amag zug**
automobilverkäufer
ab januar 2002 markenverantwortlicher vw pw
01.93 - 02.01 **auto nart ag ennenda**
automobilverkäufer
04.83 - 01.93 **d. elmer ingenieur- und vermessungsbüro mollis**
vermessungs- und planungszeichner 1987-1993
lehre als vermessungszeichner 1983-1987

«nichts bleibt wie es ist»



glücklich
happy
zufrieden
erfolgreich